

Dinero

Alejandro Suárez

Emprendedor. Autor de 'Ha llegado la hora de montar tu empresa'



Alejandro Suárez invierte en pequeñas empresas y asesora fondos de capital riesgo. GRACIELA DEL RÍO

«3.000 euros no convierten a nadie en empresario»

Entrevista

PILAR BLÁZQUEZ
MADRID

Las posibilidades de haberse topado en internet algo tocado por la varita casi mágica de Alejandro Suárez son realmente altas. Al ritmo de la batuta de este periodista, metido a empresario desde antes de terminar la carrera, danza una de las mayores redes de blogs de España, Ocio Networks; la cadena de música digital, Yes.fm; o la emisora de radio Gestiona entre otros muchos negocios. Porque además de emprendedor empedernido, es un *Business Angel* (un inversor en negocios que empiezan) y asesor de fondos de capital riesgo. Ahora, ha volcado todo su saber en el libro *Ha llegado la hora de montar tu empresa*.

¿Está seguro que es este el mejor momento para una aventura tan arriesgada?

Es un momento duro y complicado, pero nunca como ahora ha habido tanta diferencia entre buscar empleo por cuenta ajena y crearlo uno mismo. Y nunca hubo tantas ayudas. Además, el 40% de los jóvenes

que están parados y esperando en casa a que suene el teléfono, deben saber que, en la mayoría de los casos, ese teléfono no va a sonar.

Es decir, si estás parado, emprende. ¿Ese es su lema? No. Ese puede ser el lema de las autoridades que quieren limpiar las listas del paro a base de cursos de formación y enviar a todo el mundo a montar una empresa. Hay tener claro que darle a alguien 3.000 euros para montar una SL [sociedad limitada] no significa convertirlo en empresario. Las administraciones están creando futuros frustrados, porque nadie acompaña ni forma al nuevo empresario para evitar que su empresa supere los tres años de vida. Apenas el 90% de las nuevas empresas lo consiguen.

¿Qué perfil hay que tener para triunfar?

Si tienes tres hipotecas y dos hijos, no te puedes permitir el lujo de estar un año haciendo un máster y otro tanto montando la empresa sin ganar ni un céntimo al principio. En ese caso, es mejor agotar el desempleo y esperar a que lleguen mejores tiempos.

O sea, ¿emprender es asunto de pijos?

No. Pero para emprender hay que tener ilusión, fuerza de vo-

«El Instituto de Crédito Oficial ha sido el gran fracaso de la democracia»

«Valoran igual el riesgo de montar un negocio que el de comprar un Porsche»

luntad, y sobre todo resistencia a la frustración... Las administraciones pagan a 250 días, los clientes privados a veces nunca y esa inestabilidad no es capaz de asumirla cualquiera. Nos engañan cuando nos invitan a todos a emprender.

También ha expresado en varias ocasiones sus críticas al funcionamiento del ICO. El Instituto de Crédito Oficial ha sido el gran fracaso de la democracia. En 2007 dijo que ninguna empresa iba a quebrar por falta de financiación. Han cerrado 350.000 desde entonces y le aseguro que muchas por falta de liquidez. Da créditos a quien no los necesita y los más pequeños siguen ahogados. En estos momentos, el principal problema de los empresarios y de los em-

prendedores es conseguir financiación. El grifo para los pequeños está totalmente cerrado. Es más, en los bancos ni siquiera hay gente especializada en valorar planes de empresa. Valoran igual el riesgo de darte un crédito para montar un negocio que para comprarte un Porsche.

Y si los bancos no arriesgan, ¿qué hace que un empresario como usted se haga 'Business Angel'?

Un poco de amor al arte. Yo también tuve 20 años y quise montar mi empresa. Así que ahora me gusta ayudar a los que empiezan. También le digo que las operaciones que yo hago son todas de altísimo riesgo: biología, internet, medios de comunicación. Para mi desgracia no espero ganar dinero con la mayoría de mis participadas. Pero con que una salga bien compensará el resto.

¿Se necesita algún impulso político?

Hay que empezar por valorar el concepto de empresario. Y luego los políticos tienen que aprender que dar ayudas indiscriminadamente es tirar el dinero. Tienen que formar a los emprendedores y apostar por sectores de futuro. Buscar el nuevo modelo.

Con negritas

VICENTE
CLAVERO

Las aguas revueltas de Catalunya Caixa

Sea por discrepancias sobre su retribución, por sentirse arrinconado frente al director general, **ADOLF TODÓ**, o por ambas cosas a la vez, lo cierto es que el amago de dimisión de **FERNANDO CASADO** como presidente de Catalunya Caixa, sólo tres meses después de acceder al cargo, ha complicado un proceso que ya es de por sí espinoso.

Casado fue elegido en noviembre por el PSC, a instancias del entonces conseller de Economía de la Generalitat, **ANTONI CASTELLS**, para ser la cabeza visible de la entidad resultante de la fusión entre Caixa Catalunya, Caixa Tarragona y Caixa Manresa, donde la primera de ellas (controlada por la Diputación de Barcelona, que está en manos de los socialistas) tiene un peso determinante en razón de su tamaño.

La designación de Casado se justificó entonces aludiendo a sus 17 años como director general del Instituto de la Empresa Familiar (IEF), un *lobby* apoyado por apellidos de rancio abolengo en el mundo de los negocios (**ENTRECANALES, OSBORNE, LARA, ROIG, BARCELÓ**), que preside actualmente el propietario de la cadena de moda Mango, **ISAK ANDIC**, y cuyo centro de operaciones se encuentra

en la ciudad de Barcelona.

Esa larga experiencia en el IEF (cuyos socios representan alrededor del 17% del PIB español) había proporcionado a Casado una importante red de contactos de primerísimo nivel, que podía ser de enorme utilidad a la hora de poner en marcha la nueva Catalunya Caixa y por eso Castells pensó en él para presidirla, aunque las funciones ejecutivas serían competencia del director general, como es costumbre en el ámbito de las cajas.

Todó, además, ya ocupaba el mismo puesto en Caixa Catalunya y antes lo había hecho en Caixa Manresa, a donde llegó con 40 años procedente del Sabadell, así que conocía muy bien el meollo de la fusión, cosa que no le ocurría a Casado cuando llegó a la presidencia y que, sin embargo, no le ha impedido rivalizar con un hombre que le sacaba mucha ventaja.

Fuentes oficiales aseguraron la semana pasada que Casado no se marchará al menos hasta que se produzca la prevista bancarización de Catalunya Caixa, pero habrá que ver si luego el nuevo estatus de la entidad hace el milagro de mezclar el aceite con el agua.

PARA OPINAR SOBRE EL ARTÍCULO O CONTACTAR CON EL AUTOR ESCRIBIR A:
vclavero@publico.es

Querrela de CCOO contra un consejero autonómico

PÚBLICO
MADRID

El sindicato CCOO anunció ayer que ha interpuesto una querrela criminal contra el consejero de Transportes de Madrid, José Ignacio Echeverría, por la supuesta comisión de los delitos de prevaricación y de coacciones al decretar los servicios mínimos para la huelga de Metro de junio de 2101. Los trabajadores los no respetaron al considerarlos abusivos y el Gobierno autonómico decidió cerrar el suburbano, lo que afectó a 3,5 millones de ciudadanos. Un juez declaró ilegal aquella huelga.

En la querrela se afirma que "en el momento de dictar dichas órdenes, el querrelado tiene plena conciencia de su arbitrariedad" para limitar el derecho de huelga, y que el consejero actuó como juez y parte al ostentar la condición de empresario de Metro de Madrid, por su adscripción al Consorcio Regional de Transportes, dependiente a su vez de la Consejería que dirige.

El consejero de Presidencia madrileño, Francisco Granados, explicó que el Gobierno regional no tiene notificación oficial de la querrela y que tienen "absoluta tranquilidad". *