

REVISTA DE PRENSA

Corriere d. Sera (Italia)

El desarme

Si todas las semanas fuesen como la que acaba de concluir, Barack Obama podría estar seguro de tener un puesto en los libros de historia. Después de la firma de la reforma sanitaria, el anuncio de su primer éxito en política exterior: un acuerdo con Rusia para re-
 portar los respectivos arsenales nucleares. Y esta vez Obama está decidido a seguir adelante sobre la pauta de su visión, la de un mundo sin armas nucleares. (...) [FRANCO VENTURINI]

El Correo (Bilbao)

Medidas que nadie aprueba

Ante la negativa del PP a hacerse la foto con el Gobierno, y ante el escaso entusiasmo de las minorías que en principio se mostraron dispuestas a apoyar las 54 medidas de la propuesta de acuerdo sobre recuperación económica y empleo, el Ejecutivo ha optado por proseguir las negociaciones bilaterales (...). La crisis no cesa y los más de cuatro millones de desempleados merecen respuestas claras y contundentes (...). [EDITORIAL]

Luis del Val



... Y ERA LA CORRUPCIÓN

EL insoportable goteo de la corrupción que afecta a cualquier partido que haya tenido sus manos cerca de la caja, resulta desmoralizador. De la misma manera que el violador en la cárcel no comete ningún delito y, es un preso ejemplar, podríamos decir que los partidos que no tienen acceso a la administración de fondos son los más honrados. Pero, igualmente, en cuanto el violador sale de prisión le faltan jornadas para volver a cometer un delito, y cualquier partido limpio y puro entra en el riesgo de las comisiones en el momento en que están a su alcance.

Hay dos causas que producen este efecto terrible: la necesidad de los partidos de mantener los aparatos, gastando mucho más dinero del que disponen, y la bondadosa contemplación con que cada partido observa a los afiliados que han pillado con las manos en la masa. Decía Napoleón que para vencer en la guerra hacían falta sólo tres cosas: dinero, dinero y dinero. Los partidos, en cuanto se me-

Se va formando el caldo de cultivo para que aparezcan los salvapatrias

ten en la carrera electoral, son mandrinadoras de fondos, que luego tienen que devolver y vienen los trapicheos y la irresistible exaltación de tesoreros, consejeros de política territorial y concejales de urbanismo. Luego, como se temen las indiscreciones del acorralado, hay una comprensión al imputado hasta que no se le condene con todos los pronunciamientos en contra. La gente que tiene que contar cada euro para llegar a fin de mes, y la que paga los impuestos con honestidad está empezando a cabrearse de este goteo grosero y de esta comprensión versallesca. Poco a poco, se va formando el caldo de cultivo para que aparezcan los salvapatrias (ya tuvimos a Gil) ante el desconcierto de los partidos que no se explican esa desafección. Bueno, pues era la corrupción, chicos, la que os terminará mandando a todos, incluso los muchísimos honrados, a la calle. No es una profecía: es un razonamiento contrastado.

EN CLAVE DE HUMOR



Ramón

LA VENTANA

Germán Ulzurrun



MINA VUELVE A CAER PRISIONERO

TAL día como ayer, hace 200 años, el guerrillero navarro Martín Xavier Mina Larrea fue capturado por los franceses en Labiano y conducido preso a un calabozo en la Ciudadela de Pamplona. Mina 'El Mozo' o 'El Estudiante' fue un hombre valiente, bien plantado y de carácter vehemente. Ese día la rueda de su fortuna dio un giro tan inesperado como decisivo en el posterior proceso de asunción de los postulados del liberalismo político, que aprendería durante la prisión en el castillo de Vincennes con las enseñanzas del general francés Víctor Lahorie, hombre con cuajo para oponerse a un Napoleón convertido en perfecto tirano, y que terminaría de desarrollar en la residencia londinense de lord Holland.

Mina fue un profundo desencantado tras el regreso de Fernando VII. Asunto distinto es que antes de conocer el verdadero carácter de 'El Deseado' participara en el entusiasmo colectivo por su advenimiento. Así, fue uno de los que pisoteó el retrato de Godoy en el salón de grados de la Universidad de Zaragoza, se alistó con Aréizaga y formó el Corso Terrestre de Navarra con sólo una docena de voluntarios hasta convertirse en la pesadilla francesa.

Mina fue muchas cosas. Pero hay algunas otras que no formaron parte de su perfil en absoluto. Xavier Mina no fue marxista. Ni abertzale. Ni astronauta por mucho que incluso en la NASA se llegara a plantear tal tesis.

Tras dos siglos de silencio, relegamiento de biografía y legado histórico-político por tierra de carlistadas, ahora va y le salen 'herederos' como setas en otoño que van a poner por boca de Mina frases que nunca pronunció y se adentran en su pensamiento de tal modo que lo va a incorporar a los intereses políticos partidistas del momento actual. Hoy, un puñado de gentes se proclaman 'descendientes' de Mina. Podrían decir lo mismo respecto a Cristóbal Colón. Seamos serios. A falta de documentos 'laicos' tipo cartas o testamentos, en aras a acreditar tal ascendencia como se nos ocurra acudir a los libros parroquiales de bautizados me temo mucho que lo único que podamos encontrar sean delirios de grandeza...

Networking

S I lo miramos fríamente, no parece que sea algo nuevo o revolucionario. Quizás, incluso no sea más que un cambio de nomenclatura para referirnos a los "contactos" o "relaciones" de toda la vida, pero lo cierto es que la moda del Networking nos invade por todos los lados.

A la sombra de las redes sociales generalistas en Internet están floreciendo espacios profesionales donde contactar, intercambiar información, presentarse o crear grupos de intereses profesionales compartidos. Empresas como LinkedIn o Xing viven momentos de esplendor maximizando las relaciones profesionales de cientos de miles de usuarios en nuestro país.

Siempre ha habido especialistas en cultivar relaciones interesantes, relaciones públicas profesionales con acceso al contacto idóneo para cada momento y situación, lo que a nivel de la calle se llegaba a denominar vulgarmente como los "abridores de puertas". Estas personas ahora se han profesionalizado, utilizan redes sociales profesionales y sus tentáculos se hacen mucho más presentes que antes. Son los reyes del Networking.

Hasta el momento, de media, un profesional español podría tener de forma activa relación con un máximo de cincuenta o sesenta personas. Herramientas sociales de Internet hacen que esa cantidad se dispare hasta cerca de ciento cincuenta y se espera que con la llegada al mercado del trabajo de los nativos digitales podamos ver cómo es posible mantener una relación estable con cerca de trescientos individuos. El avance es exponencial y las posibilidades que nos brinda está haciendo florecer la profesionalización e instauración de la figura del "networker".

Uno de los grandes valores de esta figura es la teoría de los seis grados de separación,

que nos intenta demostrar que el mundo es mucho más reducido de lo que pensamos, y a nivel profesional mucho más aun. Según esta teoría, recogida en el libro *Six Degrees: The Science of a Connected Age* del sociólogo Duncan Watts, podríamos conectarnos a cualquier persona en el planeta, enlazándonos con no más de 6 conocidos como intermediarios. Es decir, creando una completa red de contactos que en grado sexto alcanzaría prácticamente la totalidad de la población.

A nivel profesional aplicar esta teoría nos llevaría a un universo en el que con tres o quizá cuatro saltos podríamos llegar a nivel profesional a encontrar un interlocutor válido desde una red personal bien construida en no más de tres o, tal vez, cuatro saltos.

Es tal la revolución que ha supuesto en los últimos años Internet en el sector de las relaciones profesionales, que los principales esfuerzos de algunas compañías especializadas en fomentarlas están enfocados en ayudar a los usuarios a desvirtualizarse, a no tener contacto únicamente a través de internet sino fomentar encuentros profesionales para ponerse cara y humanizar la relación.

Una correcta gestión de nuestros contactos, nuestro Networking personal, puede abrirnos muchas puertas y acelerar muchos procesos profesionales. Es un activo personal que nos aporta valor y que hoy en día, más que nunca, cualquier profesional debería cultivar y fomentar.

Alejandro Suárez Sánchez-Ocaña de CEO Ocio Networks



Alejandro Suárez

Una correcta gestión de nuestros contactos puede abrir muchas puertas y acelerar muchos procesos profesionales