

Alejandro Suárez Sánchez-Ocaña. Empresario e inversor privado

“En España ninguna empresa de éxito mediano ha salido de la universidad”

Es autor de 'Ha llegado la hora de montar tu empresa' (Deusto), libro en el que vuelca sus vivencias como emprendedor y ofrece consejos a los que quieran seguir este camino

T. Monago / SEVILLA

Alejandro Suárez Sánchez-Ocaña (Madrid, 1973) creó su primera empresa con veinte años. Desde entonces, ha participado en numerosos proyectos en sectores como hostelería y biotecnología, siempre con internet como referencia. Es inversor privado –en términos anglosajones, *Business Angels*–, posición desde la que ha impulsado la participación de fondos de capital riesgo en proyectos empresariales. Y acaba de publicar *Ha llegado la hora de montar tu empresa* (Deusto), libro en el que vuelca sus vivencias como emprendedor.

–Desde las administraciones no se deja de fomentar el autoempleo, ante las dificultades del mercado laboral. ¿Qué ofrece de nuevo su libro?

–Una visión alejada del mundo institucional. En esto del emprendimiento hay mucha gente preparada y otra que no lo está, y a estos, a los que se les pinta todo muy bonito, se les está empujando al fracaso.

SOBRERREGULACIÓN

“ Dicen que los diputados trabajan poco; yo creo que lo hacen demasiado, lo legislan todo y cambian las normas constantemente”

so. Montar una empresa exige sacrificio y flexibilidad de horarios. Es más difícil para un hombre con 40 años, tres hijos y con una hipoteca que pagar.

–Muchos se están lanzando a la aventura por necesidad.

–Estas personas han aumentado de forma alarmante. Hasta hace tres años, el 100% era vocacional. Lo primero que deben plantearse es si tienen espíritu emprendedor.

–¿Y después qué?

–Formar un equipo. Es muy importante rodearse de talentos y de contactos. Y ser conscientes de que lo importante no es la idea, sino la ejecución. El iPhone no es original de Apple, su mérito es que ha sabido rentabilizado.

–¿Y la financiación?

–Es lo más crítico, y lo más urgente de resolver. Por eso han cerrado en España durante la crisis 350.000 empresas. Para iniciar un proyecto, es más fácil hacerlo con fondos que con bancos, porque éstos van a exigir que avales con tu patrimonio. Aunque no to-



Alejandro Suárez, hace unos días en Sevilla, con un ejemplar de su libro.

MANUEL GÓMEZ

dos los tipos de proyecto van a estar respaldados por un fondo, sólo que ellos vean que tienen capacidad de crecer, aquellos que en sus planes tengan objetivos de crecimiento muy agresivos.

–¿Pero de verdad hay inversores a los que recurrir y que estén dispuestos a apostar?

–Durante mucho tiempo han estado desaparecidos. Se han dedicado a guardar sus fondos para reinvertir en compañías en las que ya habían participado. Hace seis meses han vuelto a resurgir, y ahora resulta que lo que no hay son buenos proyectos. Es algo cíclico. Los emprendedores se cansaron de buscar financiación y lo dejaron. Y ahora necesitan tiempo para formar equipo, elaborar el plan de empresa, hacer contactos comerciales, etc.

–Usted afirma que en España la media de edad de inicio en el emprendimiento es de 44 años, muy lejos de Europa, donde son 35. ¿Por qué es así?

–La clave está en la universidad. El alumno está cinco años recibiendo teoría, uno o dos de becario y después le dicen que busque un empleo. Se le da la espalda a la empresa, porque nadie le dice que puede tener un autoempleo. En Estados

Unidos, Google nació en la Universidad de Stanford y se calcula que esta institución ha generado hasta 10.000 emprendedores, que se han mirado en el espejo de Google. En España ninguna empresa de éxito mediano ha salido de la universidad. Hasta hace nada estaba mal visto comercializar los resultados de las investigaciones. Rebajaba nota al proyecto. Ahora están cambiado por el Plan Bolonia y por la asfixia financiera.

–Otro de los problemas que observa es el miedo al fracaso.

–Eso es algo muy mediterráneo. La persona que fracasa en su empresa está marcada, estigmatizada. Pocos se plantean volver. En otros países se considera que gana experiencia. Es algo que se valora. En España no vuelve a recibir un préstamo de un banco nunca.

–Más problemas: aquí es más complicado montar una empresa que en otros países.

–Estamos a la cola de la OCDE. En el mundo desarrollado sólo hacen falta tres trámites y 10 días laborales. Aquí son 16 y 46 días. Las ayudas son para crear una empresa, pero el 90% fracasa antes de tres años, y nadie plantea incentivos para llegar a la línea de meta. Y hay sobrerregulación. Dicen

que los diputados trabajan poco pero yo creo que lo hacen demasiado. Legislan para todo y cambian las normas constantemente.

–Un informe del Banco de España afirma que las pymes lo están pasando mucho peor que las grandes empresas. ¿Por qué?

–Las grandes plantean ERE para mantener el beneficio. Las pequeñas no pueden hacerlo, porque si echan a dos empleados cierran. La mayor parte del pastel del ICO se lo han llevado empresas que no lo necesitan. Los grandes ausentes de la reunión con Zapatero fueron los emprendedores. La recuperación no vendrá de las grandes firmas, que en crisis expanden sus negocios en el exterior y se contraen aquí.

–¿Qué nos queda para el optimismo?

–Tenemos la generación de jóvenes con más talento de la historia. Con más dificultades, las anteriores generaciones salieron adelante y lograron colocar a España entre las nueve primeras economías del mundo. Estamos en un momento social en el que la gente empieza a ser consciente de que de esto sale la sociedad. No nos sacan los políticos ni las grandes compañías.

EEUU registra en enero su menor tasa de paro desde abril de 2009

Pese al buen dato, los 36.000 empleos creados son la peor cifra en cuatro meses

Efe / WASHINGTON

La tasa de paro en EEUU bajó cuatro décimas en enero y quedó en el 9%, la menor desde abril de 2009, caída en la que influyó una mínima creación de empleo y la reducción del número de personas que buscan trabajo. El Departamento de Trabajo informó ayer de que se registró una ganancia neta de 36.000 puestos. Tras el incremento de 121.000 empleos de diciembre, la mejora de enero fue la menor en cuatro meses.

Los datos contrastaron con los cálculos de los analistas, que esperaban que el índice de desempleo subiera una décima, al 9,5%, y que la ganancia neta de unos 150.000 puestos de trabajo. El presidente del Consejo de Asesores Económicos de la Casa Blanca, Austan Goolsbee, destacó que en el sector privado hubo en enero un incremento de 50.000 empleos, prácticamente todos –cerca de 49.000– en el sector manufacturero, que registró el mayor incremento desde agosto de 1998. Aunque la ganancia neta total de empleos fue decepcionante, el índice de desempleo se redujo porque hubo 500.000 personas menos buscando un puesto de trabajo.

El fiscal cree que Díaz Ferrán es culpable de la quiebra de Mercurio

Fija en cinco años su petición de inhabilitación para el ex presidente de la CEOE

EP / MADRID

El Ministerio Fiscal ha solicitado al Juzgado Mercantil número 9 de Madrid que declare culpables de la quiebra de Seguros Mercurio a sus antiguos propietarios, Gerardo Díaz Ferrán y Gonzalo Pascual, y les condene a pagar las cantidades obtenidas de forma indebida, según informaron ayer fuentes de la Fiscalía.

El informe del fiscal no determina las cantidades que deberían abonar los antiguos gestores por su responsabilidad en la gestión, pero fija en 5 años su petición de inhabilitación para administrar bienes ajenos y la pérdida de los derechos de cobro que pudieran tener en la aseguradora.